

Consells de PIMEC davant del Brexit

Setembre 2019

Davant del Brexit i d'una possible manca d'acord, les autoritats de la UE i dels estats membres han pres un seguit de mesures de contingència per tal d'evitar disruptions greus. Fins ara, el Parlament i el Consell Europeu han aprovat 18 reglaments per resoldre qüestions com les connexions aèries, el transport terrestre, les telecomunicacions, la negociació borsària, etc. en cas d'una sortida sense acord. La Comissió Europea també ha publicat 93 documents de guia sobre diferents sectors i àmbits afectats pel Brexit, com la seguretat industrial, la salut animal, l'IVA, etc.

Tenint present aquestes mesures, fem les següents recomanacions a les empreses:

1. Avaluar **l'exposició actual de l'empresa al Regne Unit** i els efectes del Brexit: amb quins proveïdors britànics compta l'empresa, quins clients britànics té, quins treballadors i col·laboradors britànics utilitza, quina rellevància tenen aquestes relacions, com es formalitzen, quin marge de modificació hi ha, etc.
2. Si el personal de la seva empresa **viatja** amb freqüència al Regne Unit o rep ciutadans britànics, ho podran seguir fent sense visat per estades de fins a 3 mesos. Per tant, no cal modificar les planificacions de viatge de curta estada, però sí tenir en compte que a partir del Brexit els britànics ja no podran passar pel control de passaports exprés per a ciutadans comunitaris. El Regne Unit ha anunciat també que seguirà permetent durant dos anys des del Brexit als ciutadans comunitaris accedir al seu territori amb el Document Nacional d'Identitat (DNI).
3. Si la seva empresa **compta amb ciutadans britànics** entre els seus treballadors o col·laboradors en territori espanyol, el Govern espanyol ha previst un període transitori de 21 mesos des del Brexit durant el qual podran seguir residint de manera legal amb les seves famílies. Caldrà però que completin la seva inscripció al Registre d'Estrangers durant aquest període i revisin la seva situació legal d'acord amb la regulació d'estrangeria en vigor (per exemple, si el ciutadà britànic fa més de 5 anys que està a Espanya, podria demanar la residència permanent).
4. Els ciutadans britànics que treballen o col·laboren amb empreses catalanes i per als quals la seva **qualificació acadèmica** o professional és determinant, també haurien d'instar l'homologació de les seves titulacions a Espanya. Si el Regne Unit esdevé "tercer país", les homologacions ja fetes es mantindran vigents, però no queda clar si se'n podran sol·licitar de noves.
5. Si la seva empresa **exporta mercaderies al Regne Unit**, hauria de comprovar els aranzels i altres taxes que podria arribar a pagar quan el Regne Unit esdevingui un "tercer país". El Regne Unit ja ha publicat el seu **Aranzel Exterior**, basat principalment en el de la UE amb modificacions a la baixa en alguns productes. Aquest Aranzel restarà vigent durant el primer any des del Brexit, mentre el Regne Unit **[negocia acords comercials amb altres territoris](#)**.

6. Cal assegurar-se que els nostres clients britànics obtenen el **número d'identificació d'Operador econòmic (EORI)**. L'EORI és imprescindible per a poder importar productes i triga uns dies a ser concedit. Avui dia encara moltes empreses britàniques que comercien amb la UE no han fet aquest tràmit.
7. Les empreses que **importin mercaderies del Regne Unit**, quan aquest esdevingui “tercer país” hauran de comprovar els requisits de documentació i homologació que estableixi la UE en el futur, així com les barreres comercials aplicables segons l'aranzel comunitari, que s'actualitza cada dia [aquí](#).
8. Malgrat que el Regne Unit i la UE han previst prorrogar mútuament les llicències dels transportistes durant uns mesos des del Brexit per a garantir la comunicació per carretera, el fet que es produeixin controls en frontera provocarà automàticament retards en el subministrament, que aconsellen modificar els terminis contractuals d'entrega i **ampliar els estocs** a les empreses que comercien amb el Regne Unit
9. Per tant, les empreses haurien de revisar els seus **contractes de subministrament** i comentar-los amb els seus clients o proveïdors britànics, per determinar si cal renegociar preus, terminis i condicions d'entrega i pagament..
10. Les empreses que **prestin serveis** al Regne Unit es poden veure afectades per un Brexit sense acord i caldrà que estiguin atentes a les novetats i al que estableixen altres acords internacionals. Per exemple, en el transport per carretera el Regne Unit seguirà com a membre del Conveni de Viena sobre Transport per Carretera. En qualsevol cas, la UE ha previst un seguit de mesures temporals i d'urgència vàlides a partir del Brexit per a mantenir les connexions per via aèria, terrestre i marítima amb el Regne Unit. Per exemple, els operadors de transport terrestre podran mantenir els seus drets d'accés al mercat durant 9 mesos i les aerolínies durant 12 mesos, segons les regulacions aprovades.
11. Quan el Regne Unit esdevingui un “tercer país”, ja no seran vàlides les **certificacions de producte** d'un territori i l'altre. No descartem que el Regne Unit mantingui els estàndards europeus, com ha recomanat el mateix Parlament britànic en el cas dels aliments. En funció del que faci el Regne Unit, la UE també podria facilitar l'entrada de productes britànics per reciprocitat, encara que no s'arribi a un acord comercial definitiu. Convé que les empreses revisin les fitxes sectorials [publicades per la Comissió Europea](#) en sectors com la química, els productes d'origen animal, etc.
12. Mantenir-se **informat** en tot moment dels avenços de les negociacions i processos polítics al voltant del Brexit. En aquest sentit, la UE manté una [plana web](#) amb informacions actuals i pràctiques actualitzades, incloent-hi informes sobre diferents àmbits i sectors. Pel costat britànic també existeix un [web](#) amb informacions actualitzades i detallades sobre les negociacions, i els estudis i la legislació que el Regne Unit va aprovant en relació al Brexit.