

# **Terminis de cobrament de la pime catalana per dimensió i per grans sectors**

Juny de 2019

## Índex

<i>Resum executiu</i>	2
0. Introducció	3
1. Resultats per al conjunt de pimes	4
2. Resultats per dimensió d'empresa	6
2.1. Microempreses	6
2.2. Petita empresa	7
2.3. Mitjana empresa	8
2.4. Comparació entre les tres dimensions de pime	9
3. Resultats per grans sectors	10
3.1. Primari	10
3.2. Indústria	11
3.3. Construcció	12
3.4. Serveis	13
3.5. Comparació entre les pimes dels grans sectors	14

## **Resum executiu**

- *El problema dels llargs períodes de cobrament de les factures s'està corregint gràcies, entre altres, a la llei 15/2010, que va establir que al sector privat el termini màxim havia de ser 60 dies i al sector públic, de 30.*
- *D'acord amb les dades corresponents a una mitjana anual de 79.160 pimes catalanes, el termini mitjà de cobrament el 2017 és de 68,3 dies, per sobre, per tant, del que marca la llei.*
- *No obstant això, en el període 2009-2017 s'ha passat de cobrar a 82,9 dies a fer-ho en els 68,3 indicats, és a dir, que els terminis s'han reduït en 14,6 dies.*
- *La reducció dels terminis de cobrament s'explica pel fet que les vendes han anat creixent mentre que la partida de Clients del balanç es mantenia relativament constant en valors absoluts al llarg del període considerat.*
- *El pes relatiu del deute de Clients en el balanç del conjunt de pimes presenta una clara tendència a disminuir.*
- *Per dimensió, les microempreses són les que cobren en un termini més curt (60,4 dies al 2017), mentre que les mitjanes són les que cobren a més dies (71,9 dies).*
- *Al llarg del període observat es registra una tendència a confluïr en els terminis de cobrament en funció de la dimensió: la distància de dies entre les microempreses i les mitjanes empreses, que era de 19 dies el 2009, ha passat a 12 el 2017.*
- *Per grans sectors, el primari és el que cobra més aviat (54,1 dies el 2017), mentre que la construcció és la que triga més a cobrar (93,2 dies el 2017). La indústria ho fa a 78,4 dies, 18 dies per sobre del límit legal.*
- *Des d'un punt de vista dinàmic, la indústria i la construcció són els més beneficiats en nombre de reducció de dies: més de 18 en un cas i l'altre, entre 2009 i 2017.*
- *Malgrat els progressos innegables que s'han produït en la reducció dels terminis de cobrament, l'exigència de complir escrupolosament els 60 dies que fixa la llei per al sector privat i de 30 per al sector públic, ha de ser una reivindicació fins que no s'assoleixin aquestes dues fites.*

## 0. Introducció

Els terminis de cobrament de les factures a Espanya havien estat un problema greu fins que no es va revisar la normativa i es va obligar a pagar en un termini màxim de 60 dies al sector privat i de 30 dies al sector públic. Aquestes obligacions es van establir a la 15/2010, de 5 de juliol, de modificació de la Llei 2/2004, de 29 de desembre, en la qual PIMEC va tenir un paper impulsor molt destacat. La qüestió va tenir continuïtat amb la implicació directa de PIMEC en la PMCM (Plataforma Multisectorial Contra la Morositat) ([www.pmcm.es](http://www.pmcm.es)), la finalitat de la qual és combatre la morositat en les operacions comercials, fomentar les bones pràctiques i impulsar un marc jurídic contra la morositat.

En aquest INFORMES analitzem quins són els períodes en què cobren les pimes catalanes, i ho fem sobre la base dels estats comptables que les empreses dipositen en el Registre Mercantil, una cobertura temporal que arrenca l'any anterior a la publicació de l'esmentada llei (2009) i arriba fins al darrer any amb informació disponible (2017). El nombre d'empreses sobre el qual treballem la informació és d'una mitjana de 79.160, amb dades anuals del 2009 al 2017. Es tracta d'una mostra molt representativa del teixit de pimes catalanes. L'estudi representa bé societats limitades i anònimes, però no representa ni autònoms ni empresaris a títol individual, que no estan obligats a dipositar els seus comptes.

L'explotació de la informació la presentem en dos INFORMES. En aquest primer, hi figuren les dades del conjunt de pimes, una explotació per dimensió d'empresa i una explotació per als quatre grans sectors productius (primari, indústria, construcció i serveis). En un proper INFORMES es presentaran fitxes per activitats amb un major nivell de detall.

La font secundària d'informació que utilitzem és Pimesdat, una base de dades depurada per PIMEC partint del SABI, la font primària sobre la qual elaborem l'*Anuari de la pime catalana*, entre altres.

La fórmula que utilitzem per calcular el període mitjà de cobrament és l'estàndard: relació entre la partida de deute de Clients que figura al balanç a final d'any i la xifra de Vendes (més específicament, l'import net de la xifra de negoci), multiplicat per 365.

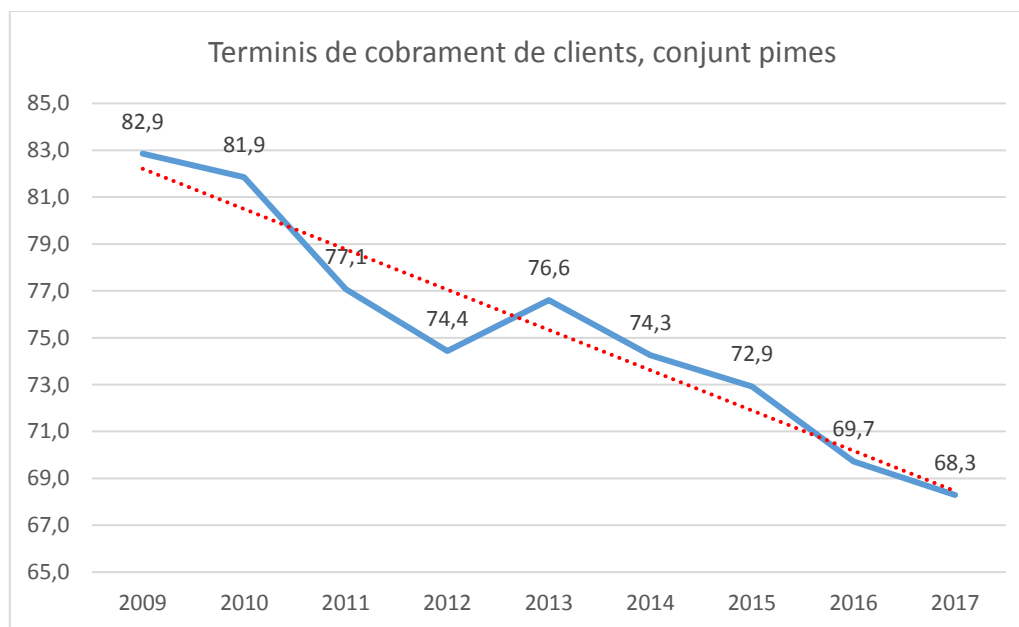
En aquest INFORMES aportem, doncs, el nombre de dies que les pimes han trigat a cobrar any per any des del 2009 fins al 2017. També aportem les dades absolutes en què descansa el càlcul (en milers d'euros i mitjanes per empresa), és a dir, Vendes, Clients i Actiu. Addicionalment ens ha semblat interessant incloure-hi també una dada estretament relacionada amb el problema de la morositat: el pes del deute de Clients en el conjunt de l'Actiu.

## 1. Resultats per al conjunt de pimes

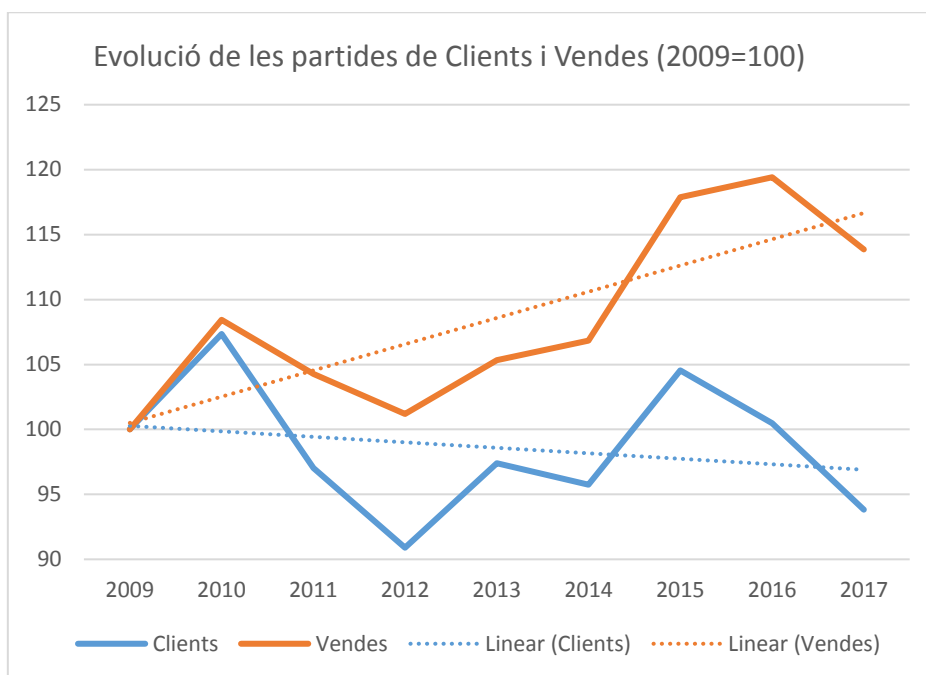
L'Actiu de les pimes catalanes en el període 2009-2017 s'ha situat entre 1,5 i 1,7 milions d'euros, la xifra de Clients en el balanç s'ha mantingut relativament estable a l'entorn de 300.000 euros per empresa i les Vendes netes, entre 1,4 i 1,6 milions d'euros, d'acord amb les dades d'una mitjana de 79.160 empreses en el conjunt d'anys considerats.

	<b>Actiu</b>	<b>Clients</b>	<b>Vendes</b>	<b>Empreses</b>
<b>2009</b>	1.504,5	314,6	1.385,9	78.543
<b>2010</b>	1.563,9	337,7	1.502,7	77.735
<b>2011</b>	1.557,6	305,2	1.445,3	80.297
<b>2012</b>	1.589,4	286,0	1.402,4	83.094
<b>2013</b>	1.606,4	306,4	1.460,0	80.604
<b>2014</b>	1.605,8	301,2	1.480,6	77.811
<b>2015</b>	1.709,7	328,9	1.633,7	77.704
<b>2016</b>	1.647,7	316,1	1.654,9	74.588
<b>2017</b>	1.586,0	295,2	1.577,8	82.061

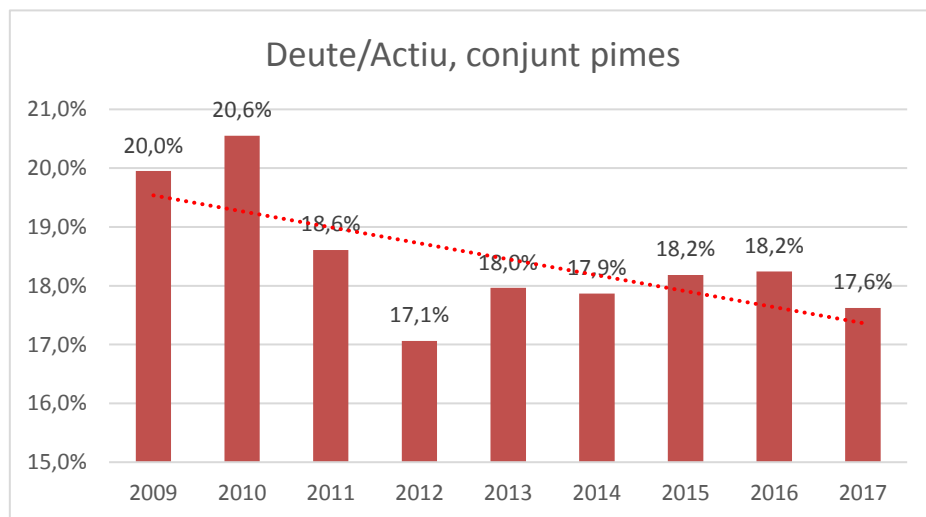
El termini de cobrament per al conjunt de les pimes en el període 2009-2017 ha passat de 82,9 a 68,3 dies, una reducció, doncs, de 14,6 dies.



La reducció s'explica per unes vendes que tenen tendència a créixer, mentre que la partida de Clients del balanç (deute) presenta una lleugera tendència a reduir-se, tal com es pot observar en el gràfic següent.



La partida Deutes pendents de cobrament de l'actiu se situa, el 2017, en el 17,6%, després de seguir una tendència lleugerament decreixent, com es pot observar en el gràfic següent.

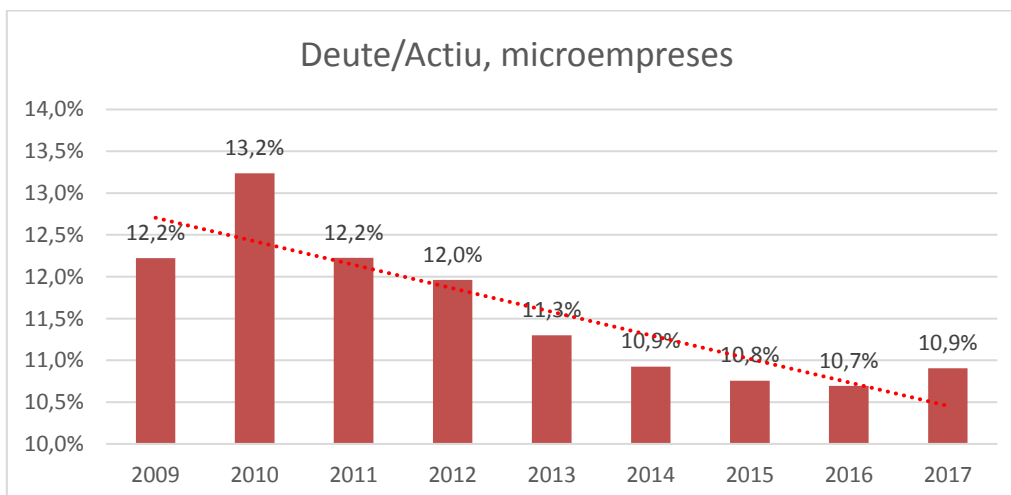
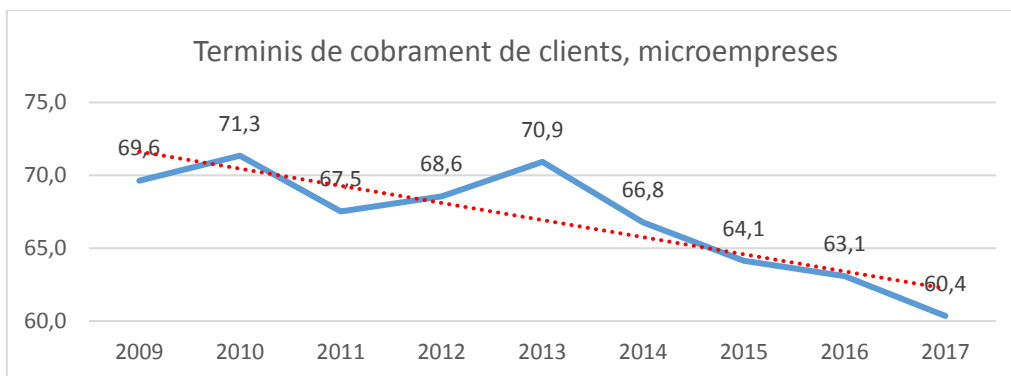


## 2. Resultats per dimensió d'empresa

### 2.1. Microempreses

En el període 2009-2017 el valor de l'Actiu de les microempreses catalanes s'ha situat entre els 600 i els 700 mil euros, amb una partida de Clients de l'ordre de 70-80.000 euros i unes xifres de Vendes lleugerament inferior als 500.000 euros anuals, tot d'acord amb les dades d'una mitjana de 59.535 empreses en el conjunt d'anys considerats. El termini de cobrament en el període 2009-2017 ha passat de 69,6 a 60,4 dies, una reducció, doncs, de 9,2 dies. El deute de Clients, decreixent, es mou de mitjana al voltant del 12% de l'actiu.

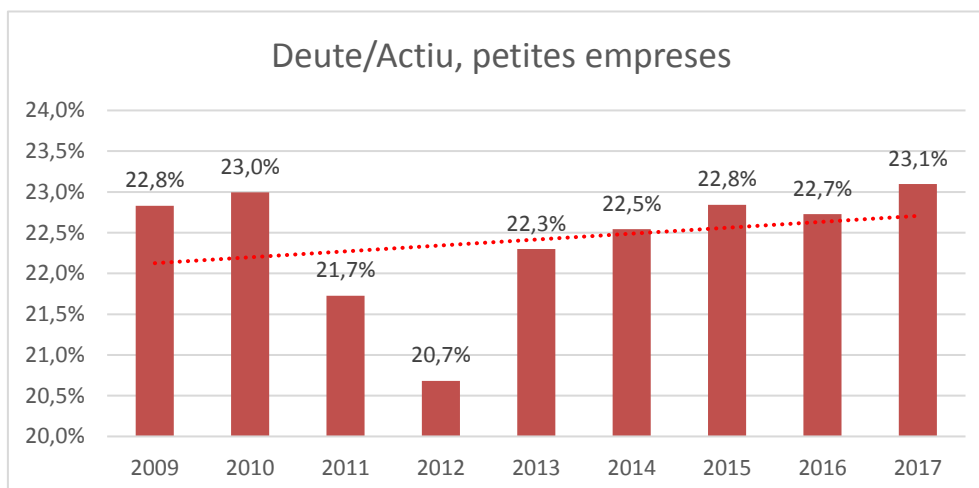
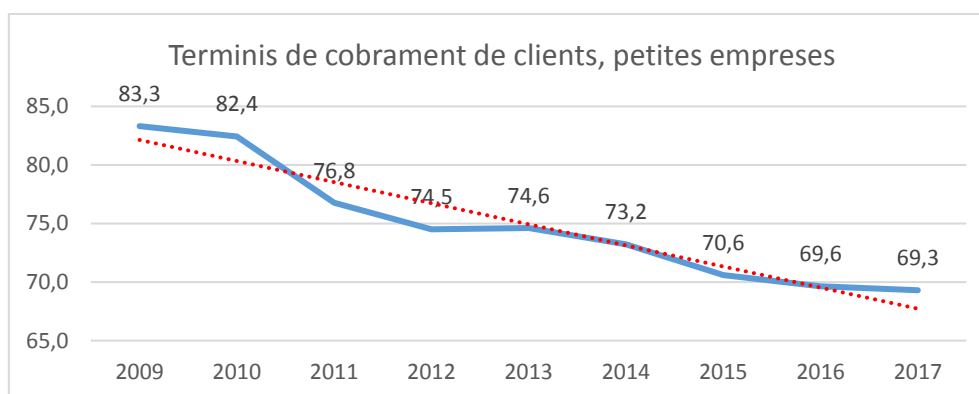
	Actiu	Clients	Vendes	Empreses
<b>2009</b>	634,1	77,5	406,2	55.715
<b>2010</b>	658,8	87,2	446,1	56.471
<b>2011</b>	646,2	79,0	427,0	59.892
<b>2012</b>	635,4	76,0	404,6	62.459
<b>2013</b>	702,8	79,4	408,6	61.636
<b>2014</b>	705,9	77,1	421,4	60.386
<b>2015</b>	734,4	79,0	449,5	59.671
<b>2016</b>	740,6	79,2	458,2	56.668
<b>2017</b>	705,7	76,9	465,3	62.921



## 2.2. Petita empresa

En el període 2009-2017 el valor de l'Actiu de les petites empreses catalanes s'ha situat entre 2,1 i 2,6 milions d'euros, amb una partida de Clients de l'ordre de 500-600.000 euros i unes xifres de Vendes creixents, per situar-se en els 3 milions el 2017, tot d'acord amb les dades d'una mitjana de 16.886 empreses en el conjunt d'anys considerats. El termini de cobrament en el període 2009-2017 ha passat de 83,3 a 69,3 dies, una reducció, doncs, de 14 dies. El deute de Clients se situa relativament estable al voltant del 23% de l'actiu.

	Actiu	Clients	Vendes	Empreses
<b>2009</b>	2.157,6	492,6	2.158,1	19.894
<b>2010</b>	2.417,6	555,9	2.461,6	18.535
<b>2011</b>	2.430,7	528,1	2.510,6	17.790
<b>2012</b>	2.449,3	506,6	2.481,6	17.878
<b>2013</b>	2.496,0	556,6	2.723,1	16.174
<b>2014</b>	2.586,9	583,2	2.907,8	14.832
<b>2015</b>	2.593,9	592,5	3.063,9	15.238
<b>2016</b>	2.572,3	584,6	3.063,9	15.210
<b>2017</b>	2.487,6	574,5	3.026,0	16.419

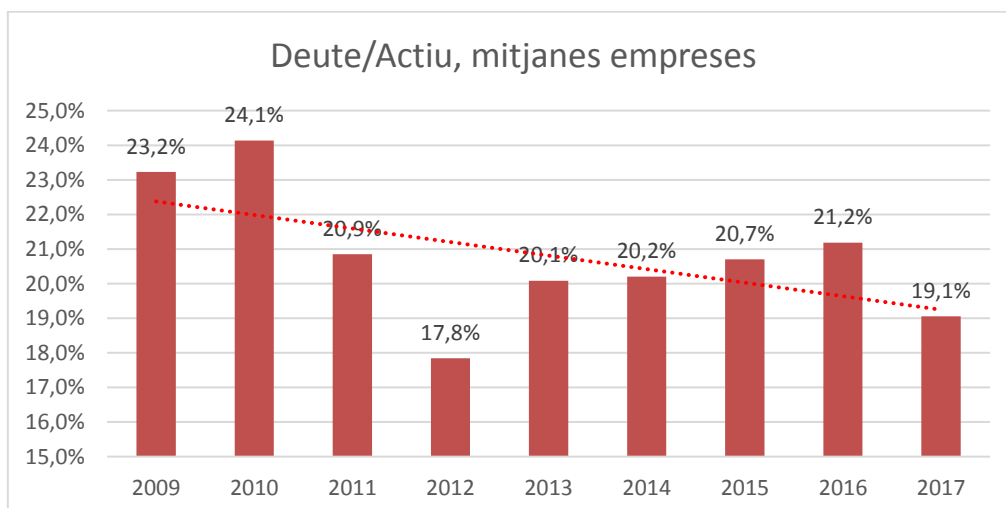
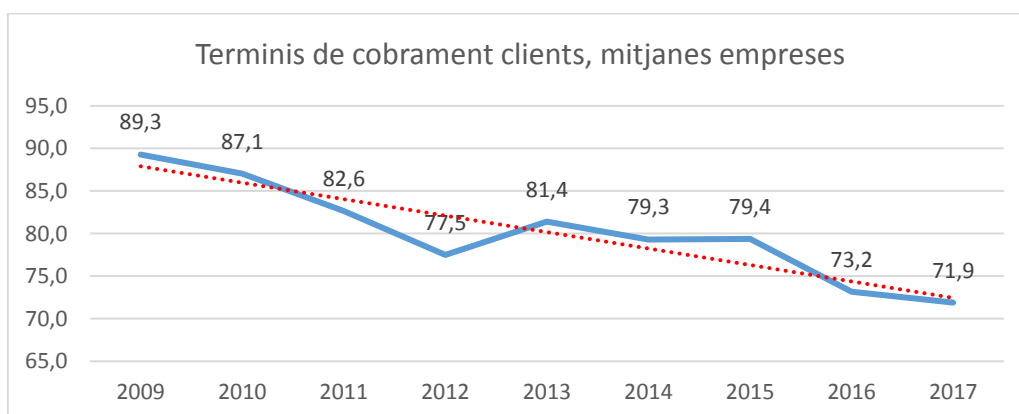




## 2.3. Mitjana empresa

En el període 2009-2017 el valor de l'Actiu de les mitjanes empreses catalanes s'ha situat entre els 15 i els 20 milions d'euros, amb una partida de Clients de l'ordre de 3,5-4 milions i unes Vendes creixents fins als 19 milions d'euros anuals, tot d'acord amb les dades d'una mitjana de 2.749 empreses en el conjunt d'anys considerats. El termini de cobrament en el període 2009-2017 ha passat de 89,3 a 71,9 dies, una reducció, doncs, de 17,4 dies. El deute de Clients, lleugerament descendent, acaba el període al 19%.

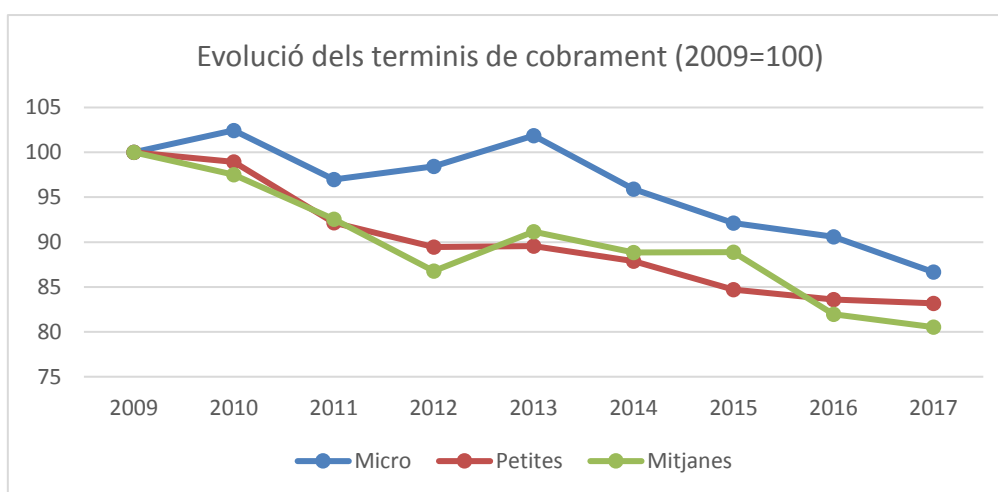
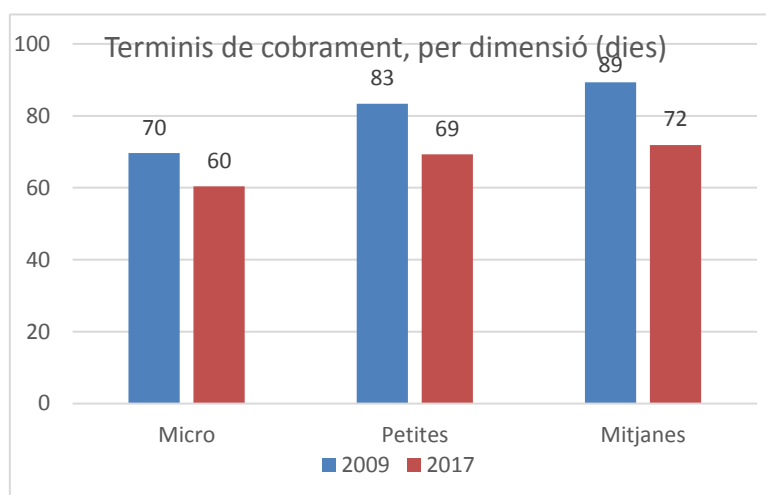
	Actiu	Clients	Vendes	Empreses
<b>2009</b>	15.537,6	3.609,1	14.754,0	2.934
<b>2010</b>	16.653,8	4.019,5	16.853,6	2.729
<b>2011</b>	18.426,6	3.842,8	16.973,8	2.705
<b>2012</b>	20.239,3	3.611,3	17.009,5	2.757
<b>2013</b>	19.256,2	3.866,9	17.339,7	2.794
<b>2014</b>	19.346,2	3.908,0	17.984,8	2.593
<b>2015</b>	20.078,0	4.156,5	19.117,3	2.795
<b>2016</b>	17.764,4	3.763,8	18.771,3	2.710
<b>2017</b>	19.187,4	3.656,8	18.564,3	2.721



## 2.4. Comparació entre les tres dimensions de pime

De la comparació dels terminis de cobrament de les micro, petites i mitjanes empreses, se'n desprenen tres punts remarcables (veure els dos gràfics següents):

- Com més gran és l'empresa, més llarg és el termini de cobrament. El darrer any disponible (2017) les micro cobren de mitjana a 60 dies; les petites a 69 i les mitjanes, a 72. El 2009, al principi del període considerat, ja es donava aquest patró de com més petita l'empresa, abans es cobra.
- Només les micro compleixen, de mitjana, escrupolosament el que marca la llei: cobrar a 60 dies.
- Des del 2009 es registra una tendència a confluir en els terminis de cobrament en funció de la dimensió: la distància en les mitjanes i les micro era de 19 dies; el 2017 ha baixat fins a 12 dies.

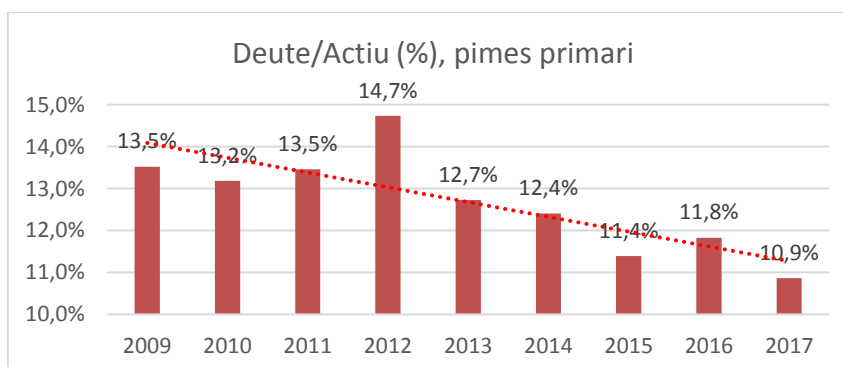
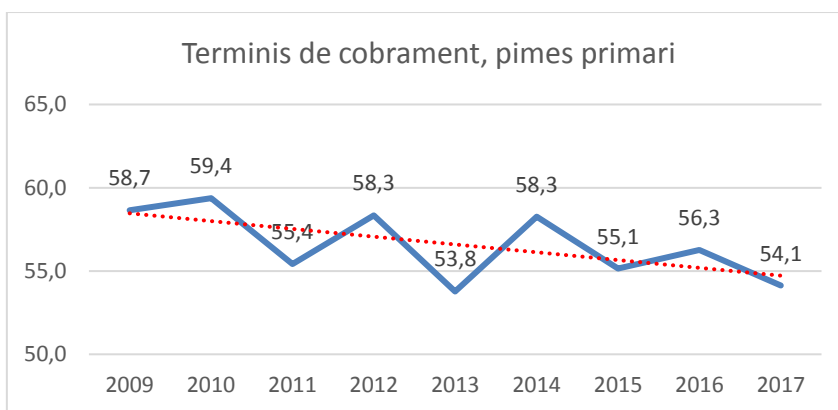


### 3. Resultats per grans sectors

#### 3.1. Primari

En el període 2009-2017 el valor de l'Actiu de les pimes del sector primari s'ha situat entre 1,2 i 1,4 milions d'euros, amb una partida de Clients de l'ordre de 150-200.000 euros i unes xifres de Vendes lleugerament superiors a 1 milió, tot d'acord amb les dades d'una mitjana de 1.527 empreses en el conjunt d'anys considerats. El termini de cobrament en el període 2009-2017 ha passat de 58,7 a 54,1 dies, una reducció, doncs, de 4,6. El deute de Clients, també decreixent, acaba el període a un nivell de l'11% de l'actiu.

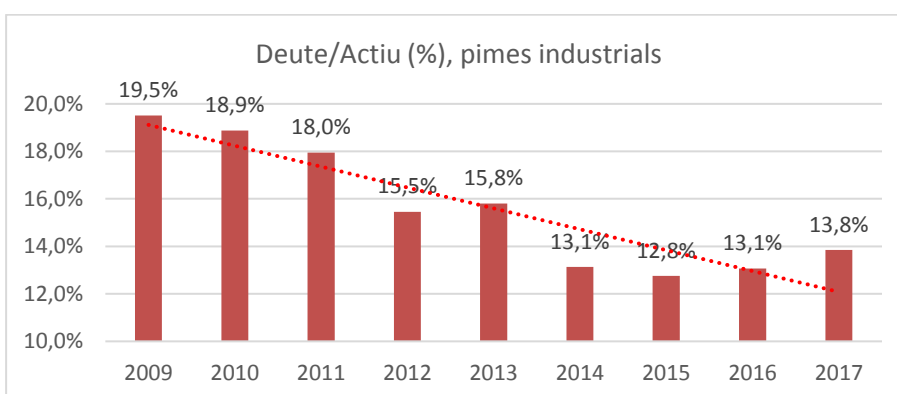
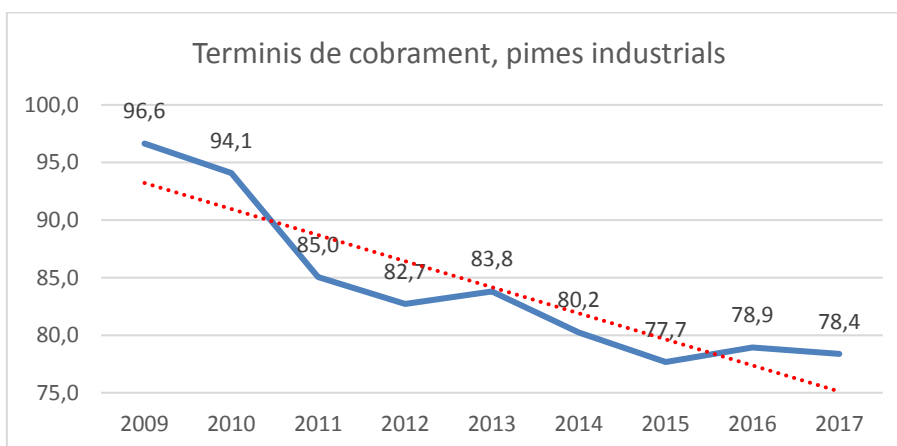
	Actiu	Clients	Vendes	Empreses
<b>2009</b>	1.216,7	164,5	1.023,7	1.275
<b>2010</b>	1.341,4	176,8	1.086,9	1.327
<b>2011</b>	1.264,1	170,1	1.120,3	1.327
<b>2012</b>	1.417,5	208,8	1.306,5	1.515
<b>2013</b>	1.335,4	169,9	1.153,3	1.570
<b>2014</b>	1.401,4	173,8	1.088,7	1.648
<b>2015</b>	1.370,0	156,0	1.032,6	1.690
<b>2016</b>	1.403,4	166,0	1.076,9	1.646
<b>2017</b>	1.368,1	148,6	1.002,3	1.742



## 3.2. Indústria

En el període 2009-2017 el valor de l'Actiu de les pimes industrials catalanes s'ha situat entre 2,1 i 2,6 milions d'euros, amb una partida de Clients de l'ordre de 500-600.000 euros i unes xifres de Vendes creixents, per situar-se al voltant de 3 milions, tot d'acord amb les dades d'una mitjana de 12.783 empreses en el conjunt d'anys considerats. El termini de cobrament en el període 2009-2017 ha passat de 96,6 a 78,4 dies, una reducció, doncs, de 16,2 dies. El deute de Clients, decreixent, acaba el període en prop del 14% de l'actiu.

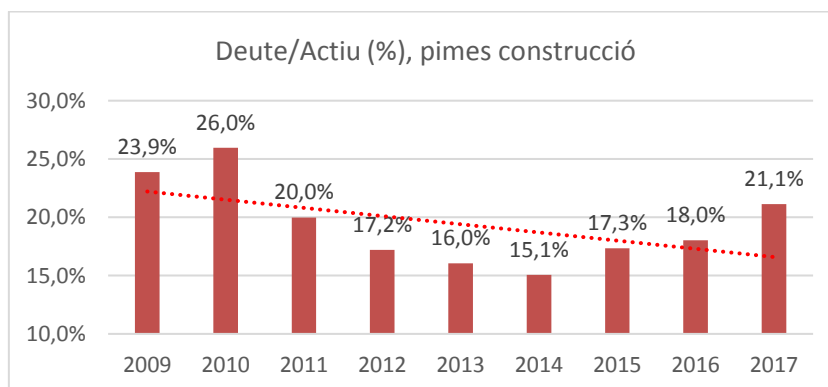
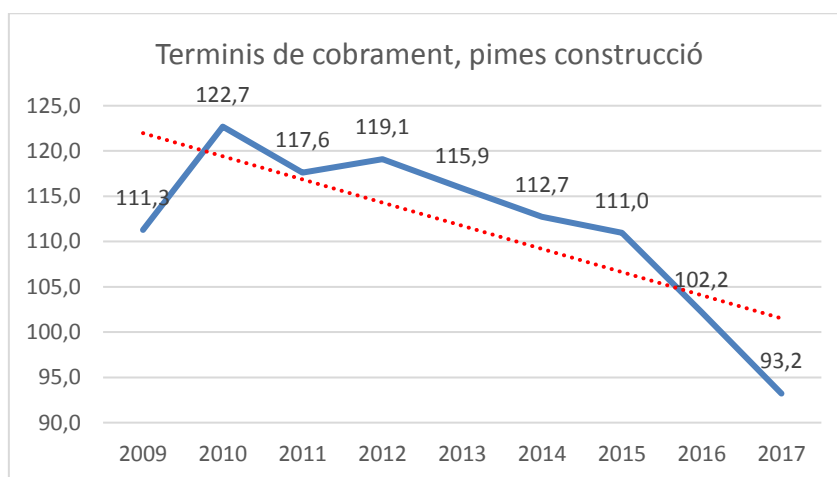
	<b>Actiu</b>	<b>Clients</b>	<b>Vendes</b>	<b>Empreses</b>
<b>2009</b>	2.206,4	588,6	2.223,1	13.468
<b>2010</b>	2.341,0	633,6	2.458,0	13.270
<b>2011</b>	2.291,3	579,8	2.488,5	13.263
<b>2012</b>	2.282,1	550,0	2.427,3	13.303
<b>2013</b>	2.568,4	615,0	2.678,6	12.916
<b>2014</b>	2.548,4	597,3	2.717,1	12.203
<b>2015</b>	2.752,2	649,8	3.053,6	12.309
<b>2016</b>	2.738,3	648,9	3.000,6	11.746
<b>2017</b>	2.511,6	605,0	2.818,1	12.568



### 3.3. Construcció

En el període 2009-2017 el valor de l'Actiu de les pimes catalanes de la construcció s'ha situat entre 1,2 i 1,5 milions d'euros, amb una partida de Clients de l'ordre de 200.000 euros i unes xifres de Vendes creixents, per situar-se en més de 800.000 euros, tot d'acord amb les dades d'una mitjana de 10.435 empreses en el conjunt d'anys considerats. El termini de cobrament en el període 2009-2017 ha passat de 111,3 a 93 dies, una reducció, doncs, de 17,7 dies. El deute de Clients es mou en els darrers anys entre el 16 i el 21% de l'actiu.

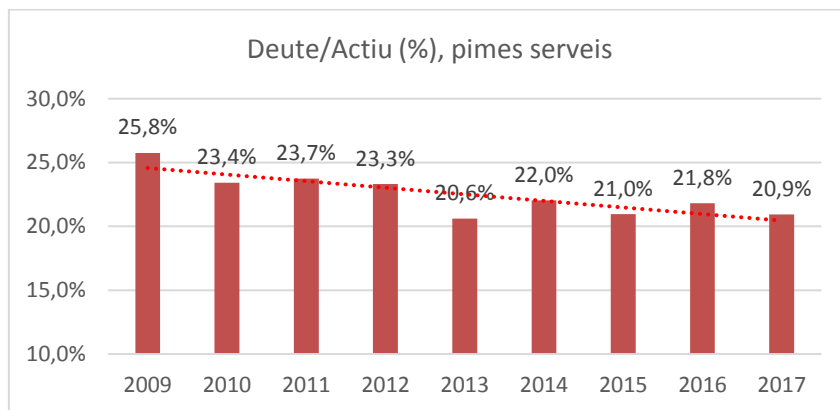
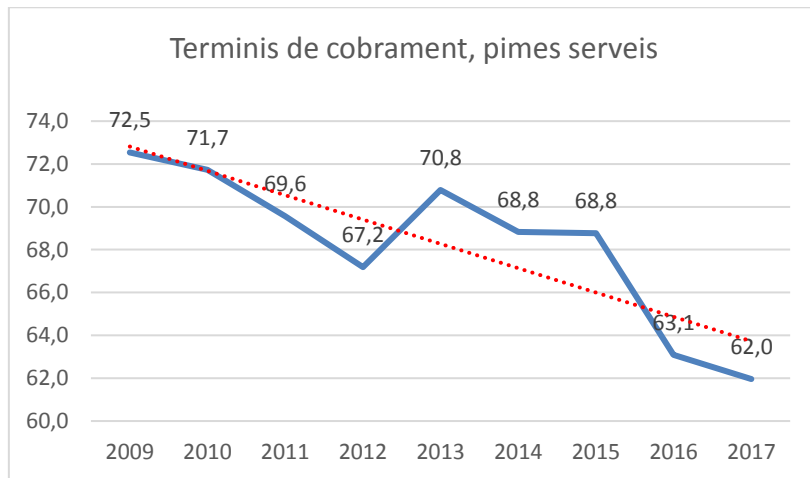
	<b>Actiu</b>	<b>Clients</b>	<b>Vendes</b>	<b>Empreses</b>
<b>2009</b>	1.263,4	256,2	840,2	12.880
<b>2010</b>	1.364,1	272,2	809,8	11.914
<b>2011</b>	1.287,9	227,4	705,7	11.278
<b>2012</b>	1.494,2	208,2	638,1	10.885
<b>2013</b>	1.229,8	189,6	597,3	9.898
<b>2014</b>	1.245,7	201,9	653,7	9.281
<b>2015</b>	1.193,8	224,9	739,7	9.198
<b>2016</b>	1.190,2	219,0	782,1	8.893
<b>2017</b>	1.338,3	213,0	834,0	9.685



### 3.4. Serveis

En el període 2009-2017 el valor de l'Actiu de les pimes de serveis catalanes s'ha situat entre 1,4 i 1,6 milions d'euros, amb una partida de Clients de l'ordre de 250-280.000 euros i unes xifres de Vendes de 1,3-1,5 milions, tot d'acord amb les dades d'una mitjana de 54.415 empreses en el conjunt d'anys considerats. El termini de cobrament en el període 2009-2017 ha passat de 72,5 a 62 dies, una reducció, doncs, de 10,5 dies. El deute de Clients, tendencialment una mica decreixent, es mou en nivells del 20-25% de l'actiu.

	<b>Actiu</b>	<b>Clients</b>	<b>Vendes</b>	<b>Empreses</b>
<b>2009</b>	1.387,1	260,6	1.311,5	50.920
<b>2010</b>	1.414,9	280,5	1.427,2	51.224
<b>2011</b>	1.441,9	257,7	1.352,2	54.429
<b>2012</b>	1.451,5	241,5	1.312,3	57.391
<b>2013</b>	1.459,3	259,9	1.340,4	56.220
<b>2014</b>	1.462,7	255,8	1.356,8	54.679
<b>2015</b>	1.571,9	279,3	1.482,5	54.507
<b>2016</b>	1.488,3	262,6	1.519,3	52.303
<b>2017</b>	1.433,5	246,3	1.450,7	58.066



### 3.5. Comparació entre les pimes dels grans sectors

De la comparació dels terminis de cobrament de les micro, petites i mitjanes empreses dels sectors primari, industrial, construcció i serveis que es presenta en les gràfiques següents, se'n desprenen aquests punts destacables:

- El primari és el sector amb terminis més curts i la construcció, el que els té més llargs
- Les tendències de tots els sectors són clares: els terminis es redueixen
- El primari i els serveis són els que millor compleixen la norma legal de cobrar a 60 dies.

